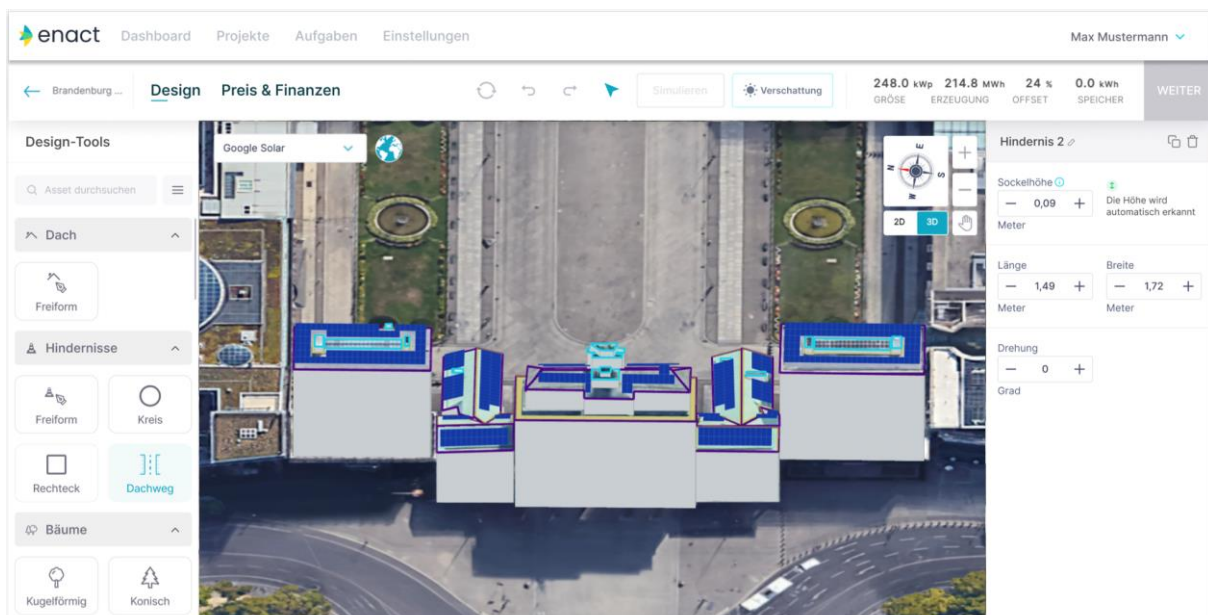


Neue Enact-Design-Software ermöglicht automatisierte PV-Angebotserstellung

Automatische Höhen- und Neigungsermittlung führen zu einem noch präziseren und schnelleren PV-Planungsprozess

München, März 2024 – Die Cloud-Plattform Enact plant Solaranlagen- mit Hilfe von hochauflösenden Satelliten-Bildern, erstellt schnell Angebote mit detaillierten Preisen sowie Engie- und Finanzanalysen. Zukunftsweisende 3D-Modellierungen helfen PV-Installateuren ihre Verkaufs-Pipeline rascher auszubauen und dabei auf ein integriertes Projektmanagement-Tool zurückzugreifen.

Das Unternehmen gibt nun ein umfangreiches Update seiner PV-Planungssoftware bekannt, das auch darauf abzielt, die Lösung noch nutzungsfreundlicher für Installateure zu machen. Die neue Software erlaubt die Höhe von Dächern und Hindernissen wie beispielsweise umliegenden Bäume, automatisch zu erkennen. Dies verbessert den Planungsprozess, indem es ihn sowohl leichter als auch präziser macht, und dabei den Installateuren hilft, mögliche Verschattungen zu analysieren und Dachbereiche mit schlechten Bedingungen für PV zu identifizieren. Darüber hinaus liefert Enact Installateuren stündliche Simulationen von Solarerzeugung und Speicherlade-Zyklen. Auch beschleunigt Enact durch maßgeschneiderte Verträge mit elektronischen Signaturen Vertragsabschlüsse.



„Unsere erneut verbesserte PV-Planungssoftware für Installateure verändert, wie Solar- und Speicherprojekte geplant und durchgeführt werden. Sich innovative datengetriebene Analyse-Verfahren zu Nutze machend, können Installateure jetzt mit Hausbesitzern und Geschäftskunden überzeugend verhandeln und zugleich Fehler minimieren. Dies bedeutet eine schnellere und genauere Implementierung für Installateure und eine größere Transparenz für Endkunden,“ sagt Manasij Kar, Mitgründer und Leiter Produktmanagement von Enact.

Die neue Software kann auch Solaranlagen in Ost-West-Orientierung auslegen. Dies ist besonders wichtig für europäische Schlüsselmärkte wie Deutschland und das Segment der Industrie- und Gewerbekunden. In der neuen Version sind noch weitere Produktmerkmale an die Rahmenbedingungen der europäischen Märkte angepasst wie beispielsweise die Ergänzung von Komponenten, die in Europa verwendet werden oder spezielle

Finanzierungsoptionen. Auf der neuen Enact-Plattform kann zudem zwischen verschiedenen europäischen Sprachen gewählt werden.

Erfahren Sie, wie Enact Installateure in die Lage versetzt, ihr Geschäft weiter auszubauen und somit die Energiewende voranzutreiben und besuchen Sie die [Enact Installateur-Website](#) im Internet.

Über Enact

Die Enact-Plattform ermöglicht es ganzen Vertriebs-Teams, ohne Ortsbesichtigung attraktive Solar-Angebote mit Preisen zu erstellen. Sie erlaubt zudem, Verträge abzuschließen und Projektfortschritte zu überwachen. Endkunden profitieren von der Enact-Plattform, indem sie ihre persönliche Energiewende managen und die Finanzseite ihrer Projekte verfolgen. Die leistungsstarke zweiseitige Plattform hilft der Datenanalyse zum Durchbruch, so werden Kundenerlebnis und Finanzergebnis verbessert. Mittlerweile werden über die Plattform jährlich Projekt mit einem Wert von über €1,5 Milliarden in mehr als 25 Ländern entworfen. www.enact.solar/

Kontakt für Journalisten

THEnergy
Dr. Thomas Hillig
+49-152 3618 6442
press(at)th-energy.net

Bildmaterial finden Sie unter: <https://www.th-energy.net/deutsch/medien-presse/>